

En lyckad företagsaffär

Saul Mäenpää, Josua Fagerholm • Anchor Ventures • 9.5.2026

Kort om Anchor Ventures

Grundat och drivs
av 9 entreprenörer



Tidigare grundat
och lett 15 bolag



5 bolag i portföljen
idag



Tillsammans med våra partners söker vi österbottniska bolag som vill ta nästa tillväxtsteg, eller en trygg och långsiktig ägare som för bolaget vidare



**Stephen
Industries**

STOCKMARK

Erfarenhet från 20+ företagsaffärer

Som säljare

- Minoritet
- Majoritet
- 100%

Som köpare

- Minoritet
- Majoritet
- 100%

Lyckad företagsaffär
=
bolaget blir bättre efter
transaktionen

Överför förtroende

Varför är det viktigt?

- Kommunikationen kring en affär kan skapa eller döda momentum i bolaget. Misslyckas tyvärr ofta.
- Du har byggt förtroende under flera år, köparen börjar (ofta) från noll
- Första reaktionen är alltid: "vad betyder detta för mig?"
- Tomrum fylls med oro och spekulation
- För säljaren är affären en lång process, för alla andra är den en nyhet

Några praktiska tips

- Mål: Skapa trygghet & klarhet => motivation
- Ha en plan. Olika budskap för olika grupper.
- Extern kommunikation = intern kommunikation
- Missförstånd är oundvikliga. Lösningen är upprepning.
- Håll dörren öppen längre än det känns nödvändigt
- Sök proaktivt upp frågor

Överför auktoritet

Varför är det viktigt?

- Företagaren har kvar auktoritet efter affären, oavsett roll. Kan påverka både positivt eller negativt.
- Tydlig ledning och governance är en förutsättning för framgång
- Att agera utanför organisationsstrukturen skapar förvirring och misstro
- Kräver mental och känslomässigt förberedelse av säljaren

Några praktiska tips

- Mål: bli nya ägarens största ambassadör
- Känn igen impulserna i förväg. Ha svaren klara innan situationen uppstår.
- Agera utifrån din nya position, även om rollen inte ändrats
- "Så här gjorde vi förr" gäller inte längre
- Skapa ett eget forum med nya ägaren

**Ingen raketforskning. Bara små
mänskliga saker som kan ha stor inverkan
på hur ditt livs viktigaste affär lyckas.**

Tack!



Saul Mäenpää

+358 44 340 3755
saul.maenpaa@anchor-ventures.com



Josua Fagerholm

+358 40 701 6019
josua.fagerholm@anchor-ventures.com